

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-016

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	中金公司：龚晴、杨茂达；睿远基金：吴非；兴全基金：李君；平安资管：刘博；中泰资产：陈佳玲；Willing Capital：Jiamu Liu；Balyasny：杨轩；APS：王家远；Nanhua Asset Mgmt：赵培；Cephei：蒋昞晶；拾贝投资：练强强；前海开源基金：何泽俊；永安国富：周逸云；光大保德信基金：李峙屹；大成基金：谢树铭；易方达基金：杨嘉文；永赢基金：朱媛韬；国寿养老：静毅男；华夏基金：张俊；景顺长城：张飞鹏；贝莱德：神玉飞、Richrd Ou。
时间	2024年5月17日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	谭梅等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请公司介绍一下近期各项业务的市场需求情况？</p> <p>答：近期零售市场需求基本延续了2023年第四季度疲弱低迷的情况，总体变化不大；建筑工程业务受房地产影响仍处于下行趋势；市政工程业务的支付环境略有好转。</p> <p>2、2024年收入增长目标是如何拆分的，如何完成？</p> <p>答：2024年公司营业收入目标为73亿元，扣除浙江可瑞等并表的贡献，原业务增速目标为10%左右。目前来看，外部环境依然比较严峻，公司要想完成年度目标所面临的挑战和难度确实较大，对此，公司需要付出更大的努力，扛住外部压力，抓好战略执行落地，推动公司持续高质量发展。</p> <p>3、请问公司工程业务如何权衡销售目标完成和风险控制之间的关系？</p> <p>答：公司以“长期可持续发展”为核心价值观，对工程业务不会因为追求规模而牺牲经营质量，特别是在宏观形势不好的情况下，公司更要坚持优选客户和项目，</p>

	<p>从而实现高质量发展。</p> <p>4、请问公司净水业务 2023 年做了哪些调整？</p> <p>答：2023 年，公司净水业务重点就组织架构调整、渠道赋能与优化、新产品迭代开发等方面进行了完善。</p> <p>5、请问公司海外规划如何？</p> <p>答：目前公司国际化战略尚处于前期布局和基础性工作阶段，包括营销网络的搭建及国际化团队的培养，品牌国际化的推进，生产基地的布局，海外技术研发和投资平台的设立等。</p> <p>6、公司产品价格相对较高，在北方市场的接受程度如何？</p> <p>答：管道属于重要的功能性产品，一旦漏水、非常麻烦，因此，消费者对装修品质、功能性的重视程度越来越高。公司产品品质优异、服务优质，北方市场的接受程度总体较好。</p> <p>7、请问公司渠道拓展情况如何？</p> <p>答：目前公司的渠道拓展仍在不断推进过程中：一是横向跨区域拓展，在薄弱、空白区域，开发更多的经销商，增加网点密度；二是纵向渠道下沉，在相对成熟的区域，下沉到县市、乡镇等，提升市场份额。</p> <p>8、近期房地产政策放松，公司有没有感受到市场的回暖？</p> <p>答：近期地产相关政策出台确实给行业带来了一些积极的信号，但是具体落实到业务层面需要一个过程，目前感受不明显。</p> <p>9、请问目前行业的竞争格局情况？</p> <p>答：近年来，小企业尤其是以工程为主的小企业，生存困难甚至逐步被淘汰，未来更多体现为品牌企业之间的竞争，行业集中度在持续提升。</p> <p>10、请问公司对于工业管道的规划？</p> <p>答：目前公司对于工业管道仍处于前瞻布局阶段，会积极关注相应的前沿技术。</p> <p>11、请问公司是否开展中期分红及未来的延续性如何？</p> <p>答：公司已经提出 2024 年中期分红规划及实施条件，三个前提条件满足后，方可进行中期现金分红。未来，公司依然会遵循章程、未来三年股东回报规划等规定，综合考虑多种因素后提出当年的利润分配方案。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2024年5月17日
----	------------